

Lohnverhandlungen:

Das Wichtigste für eine gute
Vorbereitung



SIBYL SCHÄDELI
COACHING. WORKSHOPS. CONSULTING.





Informationen einholen

- Erkundige dich über das Unternehmen und beschreibe für dich, was du ihm auf Grund deiner **Erfahrung und Stärken** für Mehrwert bringen wirst.
- Hole **Informationen zu erwartbaren Löhnen** für deine Funktion in der entsprechenden Branche ein. Diese Informationen erhältst du über
 - **Lohnrechner** (SGB / Bundesamt für Statistik / Beobachter). Verwende verschiedene Rechner, gib dich immer als “männlich” an, manchmal sind die errechneten Löhne effektiv höher!!
 - **Mitarbeitende**, die du kennst und die in vergleichbaren Funktionen oder im avisierten Unternehmen arbeiten.
 - **Ehemalige Mitarbeitende**, die früher im avisierten Unternehmen gearbeitet haben.
 - Über **Personalberater** oder -vermittler, die du vielleicht kennst.





Eine Zahl sagen

Wenn du aufgrund deiner Informationen eine Lohnvorstellung definiert hast, übe sie in allen möglichen Varianten genau benennen zu können.



- Brutto pro Monat (8'000.-)
- Brutto pro Jahr inkl. 13. Monatslohn (104'000.-)
- Brutto pro Jahr 12 Löhne (96'000.-)
- Ausrechnen in % (4'800.-/Monat bei 60%)



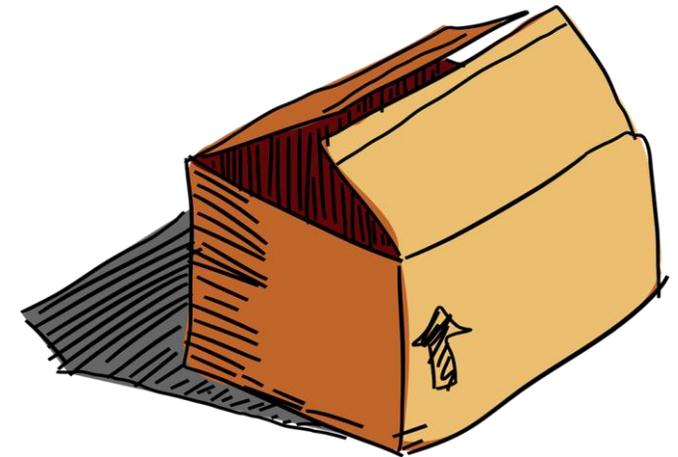


Es gibt nicht nur den Lohn!

Überlege dir, was du zusätzlich verhandeln möchtest, zum Beispiel:

- Pensum und Arbeitszeit
- Arbeitsort
- Weiterbildungen
- Vergünstigungen...

Verhandle stets das ganze Packet!





3 Dinge, die du nicht tun solltest!



- Deinen letzten Lohn preisgeben, es sei denn er war sehr hoch.
- Das erste Angebot akzeptieren.
- Vor Ort direkt einen Vertrag unterschreiben.





3 Dinge, die du tun solltest

- Rede über deinen Wert und dein Netzwerk.
- Bereite deine Antworten auf die klassischen Fragen bei Bewerbungsgesprächen schriftlich vor. (siehe auch das [Vorbereitungsraster für Bewerbungsgespräche](#))
- Übe die Verhandlung mit einer erfahrenen Person.





Möchtest du mehr erfahren und mit anderen trainieren?



Lohnverhandlungen: So geht das!

17. August 2020: 16.00-17.30



Bewerbungsgespräch: Die wichtigsten Dos und Don'ts

4. Dezember 2020: 16.00-17.30





Blogposts und Downloads zum Thema



Blog: [Verhandeln: Vorher – Während – Nachher](#)



Blog: [Verhandeln: Der Anker](#)



Download: [Die Lohnverhandlung - Hintergründe](#)





Webinare zu weiteren spannenden Themen



[Machtspiele: Wirkungsvolle Tipps und Tricks](#)

7. Januar 2021: 16.00-17.30



[Selbst- und Zeitmanagement: Mit Gelassenheit zum Ziel](#)

21. Januar 2021: 16.00-17.30



SIBYL SCHÄDELI Coaching. Workshops. Consulting



Online-Angebote

- Webinare: Machtspiele, Lohnverhandlungen, Bewerbungsgespräche, Selbst- und Zeitmanagement
- Workshops: «Fertig mit nett!», «Nicht mit mir!», «Ausgehandelt!»
- Powerpacks: **KOSTENLOSE** Diskussionsstunden
- Einzelcoachings

Vor Ort

- Workshops: «Fertig mit nett!», «Nicht mit mir!», «Lohnverhandlungen»
- Einzelcoachings
- Beratung für Organisationen (Führung, Frauenkarrieren)
- Vorträge

BLOG, «Blog und News», Buch

- [Blogposts](#) zu: Führung, Machtspielen und Frauenkarrieren **KOSTENLOS**
- «Blog und News» 2x/Monat: Anmelden direkt [hier](#). **KOSTENLOS**
- Buch: [Das gläserne Labyrinth](#)

Massgeschneiderte Angebote im Baukastensystem, alle Angebote deutsch, englisch, französisch



Kontakt

[Sibyl Schädeli](#)

Coaching.Workshops.Consulting

Spalentorweg 15

4051 Basel

www.sibylschaedeli.ch

info@sibylschaedeli.ch

